

L'attractivité hospitalière dans un univers concurrentiel

Vendredi 03 avril 2020 CH de La Rochelle

Rue du Dr Albert Schweitzer, 17000 La Rochelle

Siège social

EHESP 5, av. du Pr Léon Bernard 35043 Rennes Cedex

Association loi 1901, déclarée le 11/12/1961 à Paris

Organisme formateur

DRTE le 19/09/1997 n° d'agrément : 533 505 638 35 code APE 804C code NAF 8211Z N° SIRET 327-181-145 00019

ADH - Banque Société Générale / Toulouse banque : 30003 guichet : 02110 compte : 00037271075 clé RIB : 51 IBAN FR76 3000 3021 100 00372 7107 551

Contact règlement facture

BIC SOGEFRPP

Permanence ADH CH Sainte-Anne 1, rue Cabanis 75014 Paris tél.: 01 45 65 76 92 permanenceadh@ghu-paris.fr **Objectifs pédagogiques de formation :** Cette journée de formation consacrée à l'attractivité hospitalière vise à définir cette notion pour ensuite la développer tant en direction des usagers qu'à destination de tous les personnels hospitaliers.

Nombre d'heures total de formation : 6 heures 30 (1 journée de formation)

Compétences Visées : stratégie d'établissement, relations avec les usagers, marketing, compétences RH, recrutement

Prérequis: Cette formation ne nécessite pas de prérequis particulier.

Public visé:

Cette formation s'adresse aux :

- directeurs d'hôpital adhérents et non adhérents de l'ADH
- autres professionnels hospitaliers (médecins, cadres de santé, cadres administratifs, agents hospitaliers...)
- directeurs d'hôpital retraité
- élève directeur d'hôpital

La formation peut également répondre aux besoins de personnes en réflexion sur une réorientation ou reconversion professionnelle.

Tarifs

DH 190 € nets (déjeuner & pauses inclus)

Retraités* 40 €

EDH 20 €*

(*<u>ioindre le règlement à l'ordre de l'ADH</u> <u>avec l'inscription</u>)

Lieu : CH de La Rochelle Horaires et repas :

9h30-12h30 / 14h-16h00 Les déjeuners sont pris en charge par l'ADH.





Le questionnement de la notion d'attractivité, n'a de sens que dans un environnement concurrentiel.

- I. Attractivité patient
 - Quelle stratégie de relations clients
 - Visibilité de l'offre de soins/information du patient
 - Accès au panel offert par un l'établissement
 - Accès à l'information qualité (classement du point, critères retenus pour le classement)
 - Information sur coût de prise en charge
 - Facilité d'accès à l'offre de soins
 - Prise de rendez-vous
 - Amplitudes horaires (je prends une demijournée de congés pour une consultation, je vais dans le privé)
 - Délais d'attente
 - Respect de la programmation
 - Stationnement/signalétique/ orientation
 - Qualité de prise en charge
 - Qualité de prise en charge médicale (information, relations patients etc)
 - Qualité de prise en charge hôtelière et prestations accessoires
 - Chambre (intimité etc)
 - Communs, espaces familles, visiteurs etc
 - Prestations accessoires (régime particulier)
 - Qualité du parcours patients (programmation liées de consultations, imagerie, biologie – pré op, op, post op)
 - Télémédecine : impact sur le ressenti patient

•

II. Attractivité professionnelle

- PM (pourquoi l'hôpital public n'est plus attractif? sur quoi pouvons-nous jouer?
 - Environnement de travail : qualité des équipements, accès à pratiques haute technicité, recherche
 - o Management médical
 - Environnement social: crèches, politique de la ville, prise en charge au changement familial (soit prestataire, soit exemple du MEDEF, logements, appui des collectivités

L'attractivité hospitalière dans un univers concurrentiel

Vendredi 03 avril 2020 CH de La Rochelle

Rue du Dr Albert Schweitzer, 17000 La Rochelle

Méthodes pédagogiques :

- Méthode expositive
- Méthode démonstrative
- Méthode active ou de découverte

Les modalités d'évaluation :

Un questionnaire de satisfaction sera remis à chaque stagiaire à l'issue de la formation.
Une analyse des résultats fera ensuite l'objet d'une restitution à l'ensemble des stagiaires.





L'attractivité hospitalière dans un univers concurrentiel

Vendredi 03 avril 2020 CH de La Rochelle

Rue du Dr Albert Schweitzer, 17000 La Rochelle

Déroulé de la journée

Accueil:

- Nicolas Portolan, délégué régional ADH Nouvelle Aquitaine, Directeur général adjoint, Institut Bergonié
- Françoise Jeanson Vice-présidente du Conseil régional Nouvelle Aquitaine, chargée de la santé

Introduction à la table ronde en qualité de grand témoin :

- Jean-Pierre Dewitte, Directeur général, CHU de Poitiers et GH Nord-Vienne.
 - Une stratégie marketing pour quoi faire ?
 - Recrutement patient / recrutement médical.
 - Doit-on parler de relation clients à l'hôpital ?
 - L'hôpital doit-il développer une stratégie marketing?

Table ronde : attractivité patient

- Grand témoin : M. Rémy Tréguer, Responsable de l'expérience client - Futuroscope Poitiers
- Madame Sophie Boinet, Directrice Développement, Qualité et Marketing-Communication au sein du groupe AHNAC (Association Hospitalière Nord Artois Cliniques)
- M. Stéphane Michaud, Coordonnateur général des soins, CHU de Poitiers
- M. Stéphane Stépanian, Directeur des opérations, Hôpital Américain de Paris,
- M. Jean-Pierre Dewitte, Directeur général CHU de Poitiers

<u>Déjeuner</u>

Table ronde : attractivité professionnelle

- Grand témoin: Mme Laetitia Riveron, Directrice Organisation et Ressources Humaines, Futuroscope
- M. Pierre Thépot, Directeur, CH La Rochelle (accord de principe)
- M. Stéphane Daudon, Délégué général MEDEF de la Vienne
- M. Henri Dumont, Responsable du développement des entreprises MEDEF de la Vienne
- Dr Arnaud Caupenne (association des jeunes gériatres, PH CHU de Poitiers)
- M. Mathieu Girier, Président de l'ADRHESS
- M. Nicolas Portolan, Directeur général adjoint, Institut Bergonié





Bulletin d'inscription

Le bulletin dûment rempli, signé et tamponné est à retourner à la permanence ADH :

Par courrier à : Permanence ADH - inscriptions

Centre Hospitalier Sainte Anne, 1 rue Cabanis 75014 Paris Cedex 14

Par e-mail à : permanence-adh@ghu-paris.fr

Après enregistrement de votre inscription, vous recevrez une

confirmation de participation par mail

Attention! En cas de désistement au-delà du 27 mai la somme

forfaitaire de 100 € sera facturée.

Les annulations doivent être effectuées par mail.

Toute annulation constatée et non signalée au préalable est due en intégralité.

Attractivité hospitalière dans un univers concurrentiel

Vendredi 03 avril 2020 CH de La Rochelle

Rue du Dr Albert Schweitzer, 17000 La Rochelle

Tarifs

DH 190 € nets (déjeuner & pauses inclus)

Retraités* 40 €

EDH 20 €*

(*joindre le règlement à l'ordre de l'ADH avec l'inscription)

Coordonnees			
Nom		Prénom	
Fonction			
-			
RP CP	Ville		
Tél nro imnératif		Fav	
L'indii imporaur			
Modalités de règleme	<mark>III</mark> n° d'agrément ADH : 53	33 505 638 35	
Les mentions légales o nous ou auprès de la p	complètes de l'ADH sont		□ ANFH e adh-asso.org rubrique contactez-
Établissement			
Contacts Inscriptions/facturation	ı: ADH tel: 01 45 65 76 92	/ mail: <u>permanence-c</u>	adh@ghu-paris.fr
Bon pour accord du chef	d'établissement	Date	et signature du stagiaire